



„Gemeinsame Medieninformation der ACATEC Software GmbH und der *nass magnet* GmbH“

B2B-Webshop e-mocon bietet Produktkonfiguration für Kunden. Möglich macht's das Variantenmanagement von ACATEC

Hannover, September 2013.

Die in Hannover ansässige *nass magnet* GmbH als Teil einer weltweit tätigen Unternehmensgruppe gab Anfang Juli 2013 den Startschuss für ihre Online-Tochter *e-mocon*: B2B-Kunden aus Maschinenbau und der Elektronik-Zulieferer-Branche können ihre komplexen Produkte dort selbst konfigurieren. Das ist eine Innovation im Web-Vertrieb! Auch für die passende SAP-Integration wurde gesorgt. Hinter der Lösung steckt das Variantenmanagement aus der niedersächsischen Technologieschmiede ACATEC.

Mit 500 Mitarbeitern entwickelt, fertigt und vertreibt die Unternehmensgruppe *nass magnet* modulare und kompakte elektromagnetische Komponenten für die Steuerungstechnik. Vielfalt gehört zum Geschäft: Manche der Stecker haben z.B. zehn Bauteile; für jedes Bauteil sind an die 30 verschiedene Elemente einsetzbar.

Vor ca. einem Jahr wurde mit der Entwicklung des Web-Shops *e-mocon* begonnen. Eine Kombination des Angebotes aus fixen und selbst konfigurierbaren Produkten war oberste Zielvorgabe, deren technische Umsetzung einen zuverlässigen Partner erforderte.

Prozesse durchgängig beherrschen – von Sales bis zur Produktion

Warum ACATEC? Der Produktkonfigurator spyydmaxx Enterprise (englisch gesprochen speedmax) kann Prozesse von der Auftragsbearbeitung und dem Vertrieb bis zur Produktion durchgängig bearbeiten. Das ist einzigartig. Genauso wichtig war den Hannoveranern jedoch die Flexibilität der ACATEC-Ingenieure: „Jeder unserer Kunden will etwas anderes haben. Deshalb haben wir in der Entwicklungsphase des Projekts viel Wert darauf gelegt, dass alle möglichen Kunden-Anforderungen im Konfigurationsprozess berücksichtigt werden können. ACATEC hat sehr flexibel reagiert. Das ist der Vorteil, wenn man mit einem mittelständischen Unternehmen, zumal noch in der Nähe, arbeitet,“ erläutert Michael Weper, Leiter der IT bei *nass magnet*.

Zudem kann ACATEC 3D-Visualisierung – in Echtzeit im Web

Die Zusammenarbeit mit *nass magnet* begann bereits vor drei Jahren mit CAD-Automatisierung. Falk von Rötzel, Entwicklungsleiter bei ACATEC, betont die Bedeutung, die sich aus dieser Kompetenz für die Konstrukteure und Entwickler von *nass magnet* ergibt: „Sie haben mehr Zeit für Neuentwicklungen, seit die Prozesse über Regelwerke automatisiert ablaufen.“



Zu der Präsentation des *e-mocon*-Webshops zählt auch eine kundenfreundliche Darstellung. Denn der Endkunde muss auf einfache Art und Weise verstehen, wie der Konfigurator funktioniert. Das erwartet auch ein B2B-Anwender: Diese „Übersetzungsarbeit“ muss das Regelwerk auch beherrschen – kein Problem für die Entwickler von ACATEC.

„Guckst du“ – der Kunde kann nachverfolgen, wie sein Produkt entsteht

Die für *e-mocon* eingesetzte CMS-Umgebung *Magento* gilt als Standard für den Vertrieb von Waren und Produkten. Die Technologie von ACATEC mit dem Produktkonfigurator *spyydmaxx* ist eine spezielle Erweiterung. Möchte ein Kunde sein Produkt selbst konfigurieren, startet automatisch das Variantenmanagement. Der Entstehungsprozess wird anschaulich visualisiert: Der Kunde, der ein selbst konfiguriertes Produkt haben möchte, kann per 3D-Visualisierung in Echtzeit zuschauen, wie das Modell entsteht. Danach legt er sein Produkt in den Warenkorb und bestellt – fertig!

Wechselbeziehung zwischen Webshop und SAP

Neu bei *e-mocon* ist auch die Verknüpfung zwischen einem *Magento*-Webshop und *SAP*. Zwischen beiden Systemen besteht über einen Dispatcher eine Wechselbeziehung. So sind alle Schritte zwischen Bestellvorgang und Abrechnung immer transparent und aktuell. Die Preise fixer Produkte sind in *SAP* hinterlegt und werden in den Webshop importiert. Bei einer Bestellung erstellt *SAP* automatisch einen kundenspezifischen Beleg. Der wird wieder in den Webshop transferiert und der Bestellstatus aktualisiert. Bei einem selbst konfigurierten Produkt funktioniert das genauso: Es wird wie ein fixes Produkt in den Warenkorb gelegt.

Der gerade entstandene innovative B2B-Webshop wird unter der Domain *e-mocon.com* aufgerufen. Wer mag, kann die einfache Bedienweise mit einem selbst konfigurierbaren Produkt testen.

4.166 Zeichen

Ihr Ansprechpartner bei ACATEC:

Henning Bitter

Telefonnummer: +49 (5108) 91 59 -11

Mobil: +49 (172) 5 10 36 31

E-Mail: bitter@acatec.de

Über die ACATEC Software GmbH

ACATEC macht maßgeschneidertes Variantenmanagement: Das niedersächsische Technologieunternehmen bietet seinen B2B Kunden im DACH-Gebiet einen 3D-Produktkonfigurator, mit dem Geschäftsprozesse um den Faktor fünf und mehr beschleunigt werden.

Einzigartig ist die Durchgängigkeit der Technologie-Lösung mit dem Namen *spyydmaxx Enterprise* (gesprochen: *Speedmax*): Vom Vertrieb und der Auftragsgewinnung über die Konstruktion und Auftragsabwicklung kommt deutlich mehr Tempo in die Prozesskette.



Die Kunden arbeiten dank spyydmaxx vollautomatisiert: Sie sind in der Lage, maßgeschneiderte Produkte und Produktvarianten auch für „Losgröße Eins“ schnell anzubieten und zu produzieren. Das spart ihnen signifikant Ingenieurkapazitäten und optimiert ihre betriebswirtschaftlichen Prozesse – Stichwort Standortsicherung.

ACATEC bietet branchenunabhängig Lösungen – überall dort, wo Variantenreichtum herrscht. Kunden sind u.a. Bosch Rexroth, KRONE, IVECO MAGIRUS, MTU Onsite Energy, Würth, Zarges und ZF Friedrichshafen. Das Unternehmen ist seit 18 Jahren am Markt tätig.

1.086 Zeichen